


**ASTREE
SOFTWARE
EN BREF**

 PDG
Nicolas Stori
DG
Pierre
Journat

33
SALARIÉS

1,9 M€
DE CA

+30%
DE CROISSANCE

 SAINT-ÉTIENNE **LOGICIEL INDUSTRIEL**

Astree Software vise 10 M€ de chiffre d'affaires

Gilles Cayuela

« Nous avons signé pas mal de contrats en 2017. Nous parlons avec un carnet de commandes déjà bien plein pour 2018 », se réjouit Nicolas Stori, dirigeant-fondateur d'Astree Software.

Un chiffre d'affaires en progression de 30 % à 1,9 M€, 17 salariés recrutés en 2017, 15 nouvelles embauches programmées sur 2018 pour répondre à ses besoins de croissance, l'éditeur stéphanois de logiciels pour l'industrie du futur, a le vent en poupe. « Depuis notre création, nous sommes sur une croissance

annuelle qui varie entre 22 % et 35 % selon les années. Et nous avons très bon espoir que cela continue ainsi. Nous visons les 3 M€ de chiffre d'affaires en 2018 et nous avons pour ambition d'atteindre les 10 M€ en 2022 », précise Nicolas Stori.

Une agence à Nantes et une autre à Strasbourg

Pour atteindre cet objectif, la PME de 33 salariés a mis au point une stratégie de développement particulièrement offensive avec le déploiement d'un réseau d'agences en France. « Nous avons démarré le développement de notre ré-

seau d'agences avec l'ouverture en juin d'une antenne commerciale à Toulouse, qui commence à porter ses fruits. Nous allons poursuivre le maillage du territoire avec l'ouverture en mars d'une agence à Nantes, qui va nous permettre d'attaquer la région Grand-Ouest et le Nord. Nous poursuivons avant l'été avec une seconde ouverture sur Strasbourg pour couvrir la région Grand-Est », développe Nicolas Stori.

Avec quatre agences à Saint-Étienne, Toulouse, Nantes et Strasbourg, Astree Software disposera d'une couverture de l'ensemble du territoire national. « Nous serons situés à

moins de trois heures de tous nos clients potentiels », précise Nicolas Stori.

Cap sur l'international

Conscient que le seul marché national ne suffira sans doute pas à atteindre les 10 M€ de CA, le dirigeant compte aussi développer sa présence à l'international. Pour ce faire, l'éditeur de la solution MES (Manufacturing Execution System) Aquweb, compte sur son partenariat au Maroc. Présent depuis septembre 2016 à Casablanca, Astree Software a vu sur 2017 « pas mal de commandes se concrétiser, confie le dirigeant. On espère que cela va s'accélérer sur 2018 », ajoute-t-il. L'éditeur stéphanois projette aussi d'ouvrir des agences dans d'autres pays dès 2020. « Nous ne savons pas encore où ! Nous avons des idées mais nous avons besoin de faire des études de marchés et de creuser un peu plus le sujet. C'est ce que l'on va commencer à faire à partir de 2018. Nous nous laissons l'année pour étudier les possibilités, prendre des décisions, et ensuite bâtir une vraie stratégie de développement à l'international sur 2019. L'objectif étant d'ouvrir nos premières agences dès 2020 », complète Nicolas Stori.

Toutes ces perspectives de développement et de croissance devraient aussi conduire le dirigeant à déménager prochainement son siège social. « Nous sommes aujourd'hui installés sur 400 m² mais avec la croissance attendue de nos effectifs, nous cherchons un nouveau siège de 1500 m². Nous l'espérons avant l'été, si possible sur Saint-Étienne, au pire sur Saint-Étienne Métropole », conclut le dirigeant. ■



Le dirigeant fondateur d'Astree Software, Nicolas Stori, projette d'ouvrir des agences à l'international en complément de son réseau d'agences en France.