

Astrée software

AFFICHE UNE CROISSANCE INSOLENTÉ

L'entreprise stéphanoise, éditrice d'un logiciel pour l'industrie, se développe très rapidement depuis sa création fin 2011. Elle a embauché 15 salariés depuis le début de l'année.

Voici une réussite entrepreneuriale qui pourrait en faire pâlir plus d'un. Chaque année, Astrée software enregistre une croissance comprise entre 30 et 50 %. Une performance qui lui a valu de paraître en bonne place dans le prestigieux palmarès Technology fast 500 des cabinets Deloitte et In extenso. Celui-ci distingue les entreprises françaises enregistrant les plus fortes croissances. Or, de 2012 à 2015, la petite entreprise stéphanoise a vu ses ventes progresser de... 386 %. Fondée en décembre 2011 par Pierre Jourdat, Nicolas Stori et Didier Vially, Astrée software est un éditeur de logiciel de pilotage industriel. Son produit, baptisé Aquibeb, « a pour objectif d'aider les industriels à améliorer la performance de leur atelier grâce à des tableaux de bord actualisés en temps réel avec des informations récoltées auprès des machines et des opérateurs », détaille Nicolas Stori. La spécificité de la solution Aquibeb : elle a été conçue



Une centaine de sites industriels sont équipés du logiciel proposé par Astrée Software.

spécialement pour être la plus simple et la plus pratique du marché. « Le logiciel est très intuitif, précise Nicolas Stori. Il a été construit pour les opérateurs qui utilisent pour cela des tablettes numériques et n'ont pas besoin d'être formés à son utilisation. » Aquibeb est également bien moins coûteuse que les logiciels du marché, traditionnellement réservés aux grands groupes industriels.

Présent dans 11 pays

Ce positionnement permet à Astrée software de progresser nettement plus vite que la moyenne du marché et de toucher une vaste clientèle de petites et moyennes

entreprises industrielles. À ce jour, une centaine de sites industriels sont équipés de la solution Aquibeb. Astrée software travaille notamment avec les industriels Nexter (défense), Affinity petcare (aliments pour animaux), Syngenta (produits phytosanitaires), CetiH (menuiserie) ou encore Linamar (mécanique). La stratégie commerciale d'Astrée software vise à couvrir l'ensemble du territoire national. Cela passe par l'ouverture d'agences : à Toulouse (en juin dernier), à Nantes (en novembre) et à Strasbourg (début 2018). Le développement d'Astrée software passe également par le déploiement international. « Nous avons une

démarche très volontaire au Maroc », souligne Nicolas Stori. À la fin de l'année, l'entreprise stéphanoise sera présente dans 11 pays répartis sur les 5 continents (Chine, Canada, Brésil, Pologne, Belgique, Portugal, Émirats Arabes Unis...). L'essor d'Astrée software en France et à l'international lui a permis de passer d'un effectif de 6 salariés il y a trois ans à plus de 30 actuellement. L'entreprise a embauché 15 personnes supplémentaires depuis le début de l'année. Et les perspectives sont bonnes puisqu'elle devrait finir l'année sur un chiffre d'affaires de deux millions d'euros et vise la barre des cinq millions d'ici trois ans.



ENTRE 2012 ET 2015



DEPUIS LE DÉBUT
DE L'ANNÉE



EN UN AN

